



ブレイクスルーパートナーズのハンズオン支援

ブレイクスルーパートナーズは、以下のようなご支援により、事業成功へのお手伝いをします。

- 創業チームを支援し、説得力ある合理的な事業計画を作成
 - 事業化の観点から、技術・研究成果の本質的意味と課題を深く理解し、事業ビジョン、ビジョン達成のステップを立案
 - 顧客ニーズをインタビューなどを通じて徹底的に把握し、攻略方法を検討
 - 顧客・市場のダイナミクス、競合状況、自社の強み・弱みから事業・製品分野の優先順位を明確化し、重点製品の戦略を立案
 - 環境・競合状況の変化、事業計画の推進状況を常に把握し、ダイナミックな戦略転換、事業計画の見直しを促進
- 会社にとって望ましい株主からできるだけ有利な形での資金調達を促進
- 豊富なネットワークとサーチファームを活用して、社員・社外取締役に必要な人材を選定、説得し、コミットさせる
- 経営陣や従業員への適切なインセンティブ(ストックオプション等)付与の具体的なしくみを設計し、導入を支援
- 幅広いネットワークを活用し、顧客の紹介、戦略的提携を促進
- 創業チームの信頼を得られる真摯な姿勢、強い熱意、豊富な実務経験が大前提